

## Servicio Integrado de Información Arrocera (21 julio 2008)

### La Nación

ROBERTO ECHANDI G.

JEFE NEGOCIADOR TICO, ACUERDO DE ASOCIACIÓN CON UE

EDAD: 41 AÑOS PROFESIÓN ABOGADO CARGO: EMBAJADOR

### Entrevista: Roberto Echandi G.

- Sostiene que la cuarta ronda de negociaciones con la UE fue muy buena porque nunca había visto a Europa aceptando y reconociendo posiciones del Istmo Marvin Barquero S.

#### ¿Cuál fue el principal logro de la cuarta ronda de negociaciones con la Unión Europea?

Hay dos grandes logros. El primero es en la parte normativa (marco de normas generales que regulará el Acuerdo), y es la madurez y la buena disposición de la Unión Europea (UE), a tal punto que se empezaron a mover (para aprobar propuestas) como en ninguna otra ronda.

#### ¿A qué se debe ese cambio de actitud de los europeos?

Quiere decir que en Lima (sede de la cumbre entre la UE y Latinoamérica, en mayo) funcionó, que los mensajes duros que enviamos allá funcionaron, pues nunca he visto tantos movimientos por parte de Europa en la mesa. A mí me parece que aquí hubo un avance normativo muy importante, pero así... muy importante. Empezaron a aceptar, aceptar y aceptar cosas.

#### ¿Cuáles puede mencionar?

En esta parte normativa hubo muchas cosas que se pedían y siempre decían: "Vamos a pensarlo", entre ellas, cuestiones muy importante para países en desarrollo como los nuestros, y que se enmarcan en el principio de trato especial y diferenciado (implica que al negociar cada capítulo del Acuerdo se le dé un trato mejor a las economías pequeñas, como plazos para cumplir, cooperación para mejorar estándares y otros). También le puedo decir que, en el tema de procedimientos aduaneros, ellos proponían disposiciones inaceptables para nosotros y ya las quitaron. En el tema de desarrollo sostenible aceptaron que el trabajo se base en el texto presentado por Centroamérica.

En diálogo político también aceptaron propuestas centroamericanas en los temas de derechos humanos, igualdad de género y en materia de medio ambiente.

**¿Este gran acercamiento implica que se aleja el peligro, manifestado por Costa Rica, de que la UE le brinde prioridad a Colombia y Perú por encima del Istmo?**

En política las cosas no son tan claras. ¿Qué si significa que la UE no vaya a tener interés en negociar con otros países? Eso no lo sé. La cantidad de inversión de Europa en Centroamérica no es mucha, mientras que en otros países es muy grande. Eso es un factor a tomar en cuenta.

**¿Cuál fue el segundo logro de la ronda?**

El otro logro claro es el de acceso a mercado. Fue una ronda muy buena en este campo. Estamos llevando a Europa a donde queríamos, que es la fase de negociación, producto por producto, para exportaciones de gran importancia, como banano, azúcar y productos con alto contenido de azúcar, yuca y otros. Vamos más rápido que en la negociación del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos a la altura de la cuarta ronda.

**¿Y cuáles son los retos?**

El principal, a partir de ahora, es poder concertar los intereses ofensivos y defensivos de Centroamérica en esta negociación. Sobre todo, los defensivos, pero que también afectan a los temas en los cuales el Istmo quiere pedir apertura a Europa.

El segundo es tener una visión pragmática y muy realista sobre el tema de las negociaciones, región a región.

Estos temas pueden ser muy fáciles de resolver o muy difíciles, dependiendo del contexto político que tengamos.

Prensa Libre

**• En Sardinal de Carrillo**

## **Productores de maíz mejoran cultivos**

**Johnny**

**plibre@prensalibre.co.cr**

**Foto: J. Méndez, corresponsal**

**Méndez**

En la finca El Porvenir de Exporpack, comunidad de Sardinal de Carrillo, se aprovechó un día de campo para presentar las ventajas de las técnicas de producción de maíz, área en la que la empresa Demasa realiza un trabajo de la mano de productores y selección mejores de híbridos para la producción en la región.

La empresa Demasa, motivada por la difícil situación mundial que se vive actualmente con los alimentos, tiene la iniciativa de ayudar a los productores de melón y sandía para que intercalen sus cultivos con los del maíz, mediante la técnica de rotación.

Sergio Arauz, gerente de Abastecimiento Centro de Gruma, comentó: “El procedimiento permite aprovechar la infraestructura ya instalada y aprovechar la tierra disponible para tener un segundo cultivo rentable para el productor, el cual representa una fuente de materia prima para la agroindustria”.

Por otro lado Carlos Rodríguez, gerente de abastecimiento agrícola, señaló que el objetivo es incentivar la siembra con productores de melón y sandía para que siembren maíz en la zona de Guanacaste y Parrita, que los productores crezcan y que cada vez participen más.

“En cuanto al financiamiento, se tienen \$120 mil financiados como primera etapa y se espera para 2009 llevarlo a un millón de dólares para semillas y fertilizantes”, concluyó Rodríguez.

En ese sentido Freddy Rosales, productor de maíz de la Península de Nicoya, aseveró: “Desde hace cuatro años he participado en la iniciativa de la empresa; primero con el arroz y ahora con maíz, teniendo buenos resultados”.

Entre los asistentes estuvieron colaboradores del Ministerio de Agricultura, Instituto de Desarrollo Agrario, productores casas comerciales, expendedores de agroquímicos, cooperativas, centros agrícolas cantonales, empresas de maquinaria agrícola, Consejo Nacional de Producción y Senara.